



ENAGIC GLOBAL E-FRIENDS

Vol
225
Japan Edition

2019 8月号



Enagic的國際化是永遠的！



加拿大
多倫多分店



韓國
釜山分店



日本
福岡分店



在世界各地陸續開設據點！

日本(福岡)、韓國(釜山)、加拿大(多倫多)
開設新分店

成為「真正的健康」王者般的大使！

各位正是上述所說的，在傳遞「真正的健康」過程中擔任王者般角色的大使。大家為了尋找需要傳達「真正的健康」的人們，和我們一起在世界各地尋找猶如王者般的夥伴。

不僅如此，還請各位把自己當成是國王和王后吧。我們保持著道義心和自尊心，向朋友、家人和每天相遇的人傳達仁愛的圈子。這樣想的話，我們不就是為了傳遞真正的健康，過著有尊嚴的人生嗎。

我的姓氏是「偌大的城堡」(Big Castle)的意思。

這就意味著各位是真正的立於健康的「大城堡」之中。我們的「大城」屹立于成就之巔，向世人證明「你也有第二次機會！」的理念。「大城」的牆壁是堅固的，更因為有100多萬盡力傳遞真正的健康的夥伴的努力和堅持，仍在繼續強化加固中。讓我們滿懷驕傲地高舉我們的精神旗幟「Change Your Water, Change Your LIFE！在我們城堡週邊的護城河，滿溢著清爽的還原水！

但是我們的城堡，並不是用來阻擋他人的屏障，而是為了一路行走於人生的道路這個單純的目的而存在。對全世界肩負著沉重的行囊的人們，我們一直都是降下橋梁，敞開大門的。這正是自由的信號。

我們都是國王和王后。我們手持只有實現真正的健康才能獲得的皇冠，並為了能讓周圍的人看見而將其戴上。已經實現了真正的身體健康、真正的經濟能力、真正的心靈平安的我們，在向其他人傳遞Enagic時，並不需要用複雜的概念進行解釋，因為我們自身的成就，就是最好證據。

身為高貴的國王和王后的我們，為自己的使命感到驕傲。當人們一個一個成為最棒的國王和王后的時候，這個世界會沉浸在最高貴的氛圍中吧！這正是真正的幸福不是嗎？當你被由自己帶領著走向真正健康的人感謝時，心中難道不是最歡喜的嗎？「謝謝你」這句話，就是世界上最有價值的貨幣。

請各位也保持著驕傲——光臨我們的王城！

Enagic International
CEO 大城博成



福岡分店開幕！ 7/28開幕紀念活動盛大展開！



在分店入口處進行剪綵。

7月28日晚上，分銷商和大城會長夫妻，還有Enagic社員和其他相關人士等共計一百多人到場，參加「福岡分店」的開幕慶祝活動。

這個分店位於市內連貫東西的「國體道路」旁的大樓的五樓，西鐵福岡天神站和地下鐵天神南站走路約5分鐘可到達。大街上時尚的大樓和商店鱗次櫛比，是年輕人喜歡的活動區域，可以期待年輕世代活用分店。

大城會長夫婦和Enagic國際銷售社長——有馬裕一剪綵之後，開始參觀分店的內部設施。參加者們四處參

觀講座教室和展覽室，對裏面時尚有品位的裝飾品十分讚嘆。

下午六點開始轉移到同一座大樓8樓的義大利餐廳，舉行盛大的派對。進行會前演說的大成會長提到「福岡不僅僅是九州，也是西日本的中心地。為了讓福岡成為國內Enagic復興的據點，讓我們一起加油吧！」，激起了參加者們的熱情。

在這之後，分店的松本弘智店長帶領大家乾杯，分銷商代表中村明俊(6A7-6)先生和石井惠子(6A18-5)小姐各自發表講話，懇親會上氣氛活躍。在活動後期介紹從各國、各地區遠道而來的分店長，最後由有馬社長發表閉幕致詞，結束了派對。



說明分店開設意義的大城會長。



在展示間稍作休息的分銷商們。



在牆壁上裝飾著Enagic的公司歷史。



代表分銷商打招呼的中村明俊先生和石井惠子小姐。



為懇親會做閉幕致詞的有馬社長。



位於國體道路旁時尚的大樓裡。



由大城會長介紹海外分店的工作人員們



Enagic歷史和世界據點網對應的牆面。



設置流理臺的講座教室。



擺放著精緻裝飾品的大廳。



陽光充足的入口處。



出來迎接大家的工作人員。(由左)松本弘智分店長、與田智子(Yoda Tomoko)和山口佳那子(Kanako)小姐

福岡支店信息

地 址: 〒810-0041
福岡縣福岡市中央區大名1-2-5
IRU KASSETO大樓5F
電 話: 092-741-4132(ヨイミズニ)
FAX : 092-741-4133
E-Mail: fukuoka@enagic.co.jp

多倫多分店搬家！ 中村明俊先生舉行紀念講座！

6月位於加拿大的多倫多分店搬家了。多倫多是加拿大最大的城市，也是國內外許多大企業設立據點的經濟中心。藉由更大更充實的新分店，讓加拿大Enagic事業更好的發展。

為了紀念分店的開設，找來中村明俊(6A7-6)先生，進行特別講座。中村先生在眾多參加者面前，講述自己在長年的銷售活動中，獲得的個人經驗和建議，結束之後得到大家熱烈的掌聲。



進行特別講座的中村先生(右)



為慶祝分店開設而來的參加者



悠閒的展示間



商品展示區的背景是世界的據點網



大家都可以使用的會議室



寬廣的講座教室

多倫多分店信息

地 址: Unit 23 - 156 Duncan Mill Rd
North York, ON, M3B 3N2, Canada
TEL : +1-905-507-1200
FAX : +1-416-445-6594
E-Mail: toronto@enagic.com

韓國第二的釜山分店，終於開幕！

最近韓國在繼首爾之後，在朝鮮半島南東部的釜山也開設了分店。釜山是僅次於首都首爾的都市，在日本有趙容弼的人氣歌曲「回到釜山港」，是大家熟悉的城市。擁有350萬人口的大都市——釜山，想必可以期待Enagic事業的擴大發展。



統理首爾和釜山分店的
Kristy Kim分店長。



位於樂天財團旗下的大樓裡。



明亮整潔的商品展示區。



有令人印象深刻的照明的入口處

Enagic 韓國釜山分店信息

地 址：S-213 Lotte galleryum, 9, Centum 1-ro,
Haeundae-gu, Busan
TEL : +82-51-744-8822
FAX : +82-51-744-8833
E-Mail : korea-sales@enagic.com

頂尖分銷商的榮譽「Club2000」， 授予瀨戶先生！



由鹽田常務(左)授予「Club2000」稱號的瀨戶光雄先生

6月的聖地牙哥國際大會中，授予領導世界的頂尖分銷商「Club2000」「Club3000」的榮譽。這是計算獲得3000和2000點的人，可獲得稱號的制度。日本由石井惠子小姐獲得「Club3000」，在聖地牙哥授予稱號。

另一人是在日本達成「Club2000」的瀨戶光雄先生(6A17-4)，6月26日在大阪分店由鹽田英明常務授予紀念品和稱號。此外，在前一回中「個人8段內達成實績2000台(以上)和3000台(以上)的分銷商授予稱號」為錯誤信息，在此修正。

有馬社長在東京分店舉辦特別講座！



在許多參加者面前演講的有馬社長。

7月26日下午在東京分店裡，Enagic 國際銷售公司社長——有馬裕一舉行特別講座。有馬社長在螢幕上投影各式各樣畫像和圖表，簡潔清晰的說明以Enagic事業卓越的報酬計畫為基礎的分銷商活動的展開方式和心理準備。另外也講述了為正在困擾的人帶來成功機會，即社會的還原的重要性，引起參加者的強烈共鳴。



原田裕子
(東京都／6A2-2)

以一己之力一舉實現孩子海外留學的夢想！ 單親媽媽的星星是「對Enagic由衷感激！」



原田小姐的講座，被評價為「淺顯易懂」。

原田小姐出生於被稱為蝦夷富士的北海道羊蹄山山腳，緊鄰以粉雪聞名於世界的二世古(NISEKO)滑雪場的小村落。當地的主要產業為農業，特別是以馬鈴薯而聞名。

在優越的自然環境中長大的原田小姐，大學畢業之後，於25歲和牙醫結婚並成為兩女一男小朋友的媽媽。由於丈夫、父親和叔父都是從事醫療業的原因，「我只了解開業醫生的世界」原田小姐是這麼說的。但是丈夫的突然離世，為全職主婦的人生劃下休止符，原田小姐被迫踏入社會。

「對於在這之前從沒有想過工作賺錢的自己，是否能夠適應社會，感到非常的不安。」，同時也升起了「想要嘗試著工作看看！」的念頭，這樣的原田小姐，以個人事業的方式開始了與健康相關的工作。結果由於天生性格開朗積極的原因，她的工作逐步走上軌道，收入也開始慢慢增加。

在這個時候，高中三年級的女兒表示非常想去英國留學。儘管沒有充裕的儲蓄，但無論如何都希望實現女兒的夢想。隔年相差一歲的長男，也表示想去英國留學。2人從入學到畢業的費用，是非常昂貴的。

順帶一提，去先進國家留學的費用中，英國大學的學費是最貴的，如果是日本的話，一年250萬日圓！4年2個人的話，要2000萬日圓，再加上生活費，大約會到3000萬日圓的巨額。

但是小孩子們強烈的夢想，無論如何都想要實現，所以原田小姐向兩人提出了一個「條件」。那就是「如果無法再支付費用的話，就要馬上回來」。也就是說如果資金不足的話，留學的事情就要停止。就這樣把兩個人送出國。

後來，在原田小姐感到收入到達了極限，無法再支付孩子們的留學費用，想著「留學的事情終於要打住了嗎！」的時候，接觸到了Enagic。原田小姐說「真的是非常的幸運。」

開始Enagic事業！

2002年夏天，原田小姐在別人的介紹之下購入了LeveLuk，了解到電解水的好處，開始推薦給熟人。推銷順利之後，開始參加每個月在東京飯店會場舉行的全國聚會，專心的鑽研和展開銷售活動。原田小姐的努力獲得了回報，只用了10個月不到的時間就成為6A。5年後移居東京，進一步把精力投放在Enagic事業上。

在這期間，原田小姐籌足了巨額的學費，長女和長男也順利的從英國的大學畢業了。在這之後，長女被海內外的幾個研究所錄取了，現在已經成為美國大學的準教授；長男也已經在知名公司上班；而小女兒已經結束了筑波大學的學士課程，在製藥公司上班。

原田小姐現在是這樣說的「如果不是Enagic事業的話，小孩子們海外留學和大學進修的夢想就不能實現了吧！衷心的感謝Enagic。」，同時原田小姐也說「一想到那時的拼命，就會覺得要更加的努力。」，在小小的反省。

從沖繩到世界 大城博成的成功故事

以不屈的精神走過的半生

大城在LA停留期間，必不可少的活動是和員工打高爾夫球。他的球齡很長，這是他舒緩疲勞的方法之一。高爾夫在他人生中的價值也許僅次於工作而已。從他自掏腰包在自己出生的村莊建造高爾夫球場，到為青少年們成立高爾夫學院的這一連串行為，就可以看出他投注在高爾夫上的精力。

處理的工作量也好，對高爾夫投注的熱情也罷，都是因為擁有一顆赤子之心，並且兼具心理層面和肉體層面的年輕才能辦到的。沖繩小島是一座治愈之島。這座島是大城的起點，他的生活型態乃是拜健康管理所賜。

不屈館與瀨長龜次郎

某年10月，沖繩還很炎熱。雖不巧有颱風接近，我仍選擇在大清早去散步。我步出飯店，朝港口方向走去。城市尚未蘇醒，四下寂靜，連狗叫聲都聽不見。強風撲打著城裡的樹木，感覺怪可怕的，但是我很久沒在沖繩散步了。我沿著海岸的防波堤一路向前，左手邊看似是小學校園，再穿過一大片社區，大馬路上開始出現擾攘的計程車與通勤車輛。面向大馬路往左轉，有一棟像是民房的白色建築物，掛著「不屈館」的招牌。

「不屈館」是什麼？我在嘴裡喃喃念著，從旁邊走過。隨著距離越來越遠，這個不屈館愈發使我好奇。我問路邊的加油站「那邊有一個不屈館，是做什麼的？」得到了「不曉得」的回答。但我還是不放棄，又回到掛著那招牌的房子，想揭開它的真面目。它莫名地勾起了我的興趣。

路過的人告訴我「那是瀨長龜次郎的紀念館」。在我們那個年代，他是無人不知、無人不曉的人物，是撼動沖繩政界的共產黨員——已經

辭世的瀨長先生。

1972年，沖繩回歸日本以前由美國民政府管轄。瀨長先生不畏民政府的強權，勇敢地發起了回歸日本運動，喊出「立即撤出基地」、「美國佬滾回去！」等口號，與民政府對抗。

自顛覆的人生中學習

我們那時還是稚氣未脫的年紀，僅僅對他那堅強不屈的精神感到敬佩。當時嚴格地取締共產黨員，瀨長先生成了牢獄裡的常客。沖繩回歸日本以後，他以國會議員的身分參與國政，是沖繩政壇少見的異端人士。他的政治思想好壞與否屬於個人的政治立場問題，但是其不屈不撓的精神值得我們學習。

一見到這座「不屈館」，筆者便有了靈感，直覺地將大城的失敗與苦難與此連結在一起。大城也曾三度遊走於生死邊緣，一邊勇敢地面對種種的苦難，一邊堅持為夢想而奮鬥。他從人生的逆境中學會了逆轉人生，這在他的失敗學中也能得證。夢想的達成，與堅忍不拔、始終如一、不屈不撓的精神必不可分。

距離大城的小學母校的校園一角坐落著Enagic紀念館，那裡也記錄了大城坎坷半生的歷史，不妨前往一看。以史為鑑，可觀照古今，明一己之得失，豈非一樁佳事？活到老，學到老，我們必須窮畢生以學習。



【前原利夫・著
『小さな島から世界を飲む！』より】

「Hacchi的 電解水的生活」



以兌入還原水的飲料度過這個夏天吧！

夏天終於到來了。這個夏天簡直是熱得要命，不僅白天各地氣溫超過37度，連夜晚也像是在熱帶似的(沒有低於25度的)。令人惋惜的是，甚至出現了因為中暑而過世的人。今年的夏天跟去年一樣，是個炎夏。

■消暑的種種措施

為了度過這個異常炎熱的夏天，就需要使出各式法寶。從各式涼感斗篷、毛巾、皮帶，到酷冷背心，帽子等。攜帶電風扇也變得十分常見。

除此以外，可不可以使用電解水來對抗酷暑呢？我思考了很久，想到可以使用還原水製作的沙瓦飲料來緩解中暑初期的其中一個症狀「食慾不振」。

■發揮醋的作用…

這種沙瓦飲料，是我用來緩解酷暑造成的食慾不振的，我自己正在大量製作飲用。而這種飲料的「真面目」，沒錯!正是以醋調製成的果汁。

衆所周知，醋有著「增進食慾、促進消化、消除疲勞」的作用。這正是被酷暑折磨得虛弱不堪的身

體所需要的東西。但實際上，大多數人都不能通過直接飲用來攝取醋。

■水果酒風的沙瓦飲料

這時，就需要用醋醃漬水果，即我的水果酒風特製沙瓦飲料了。只需添加少量砂糖增添甜味，再兌入還原水，嘗起來就已經超級好喝了!

加入還原水後，不僅酸味會變得溫和，還增添了甘味，即使是不喜歡酸味的人也可以接受。

沙瓦飲料特別適合果醋。按我個人口味來說，加入付優格調味的顆粒砂糖並使用穀物系的醋，這樣就已經足夠好喝了。

還請各位將其加入你的消暑法寶當中吧(^^)



沖繩縣國頭駿本部町
出租別墅 HARUKAJI

地 址: 〒905-0225
沖繩縣國頭郡本部町本部2439-2
電 話: 070-5413-1623

以舉行「民宿電解水講座」為目標的出租別墅



天願洋文先生與後方貼著說明書的
LeveLuk

說到沖繩縣北部的本部町，不僅以美麗的水族館、海洋公園等大型觀光景點而聞名，更以可在翡翠色的美麗海洋上進行海上運動的旅遊聖地著稱。同時，被登錄為世界遺產的今歸

仁城址及全長1,960m，連著古宇利島的古宇利大橋離此地也僅有咫尺之距。正因為擁有如此豐富的旅遊觀光資源，當地的度假飯店及共管公寓都在不斷興建開設。

天願洋文先生所經營的單棟出租別墅「HARUKAJI」興建於可遠望東海，標高80M的高台上，擁有異常優美的景觀，於去年五月開幕。天願先生的身分即是所謂的民宿主(住宅宿泊式業者)【順帶一提，租借的人則被稱為訪客(GUEST)。】

說到民宿，數年前曾發生過因未經許可的旅館設施的旅館業者的不當行為，而產生嚴重問題的事件。因此，去年六月國家實施「民泊新法」(住宅宿泊事業法)將其加以監管，不僅民宿主需向各督道府縣知事申請審批，代行民泊運營的業者須向國土交通局申請，民宿仲介業者(民泊仲介網站)也必須於觀光廳進行登錄。

現在，天願先生通過知名的中介網站「Airbnb」進行訪客招募。出租別墅規格為2DK，還附一個寬廣的陽台，可供五人使用。LeveLuk則設置於廚房。此處以自炊為原則，因此為訪客張貼了水機的使用方式以及電解水的相關說明書。此外，浴室也準備了ANESPA。

「藉由讓訪客接觸，若能讓他們對電解水產生興趣的話就太好了」身兼分銷商的天願先生說「接下來準備活

用這些設備，開設「過夜型電解水講座」。不滿足於讓訪客偶發性的進行電解水體驗，天願先生為未來事業的展開正在持續摸索著。



浴室也周到的配置著ANESPA



包含廚房共有三個房間

可遠眺東海的所在地



If you know of any unique use for electrolyzed water, we'd love to hear from you! 我們正在募集電解水的獨特活用法!

●Please send information to the Public Relations Department.

請至宣傳室提供情報 / e-mail: kouhou@enagic.co.jp



至今最長24個月的業務停止命令發布！

今年七月，一家名為WILL的公司被消費者廳以特定商取引法令為基準，處以24個月的(拜訪推銷)業務停止命令。本次處分不僅是現行的特商法所發出的最長的行政處分，還具有多個特殊性。

首先，介紹一下WILL的事業模型。該社的商品是跟APP配對的卡片型USB記憶卡。消費者以約60萬日幣一個的價格購入USB記憶卡，然後藉由WILL公司出借。WILL通過與USB配對的APP將其提供給第三者，並將從中所得的利益以租借費72萬日幣的名義分36期支付。

但實際的情況是，該社約99%的營業額都來自於販賣USB記憶卡，通過提供APP所獲得的收益幾乎為零。該行為被認定為「不實告知」(欺騙行為)。

滿是特殊性的行政處分

1) 史上最長的處分

自17年12月起，特商法將最長業務停止時間從一年延長至兩年。在此之前，已經有過15個月或18個月的業務停止命令，但是24個月的業務停止命令還是第一次。

2) 7間相關企業也受到處分

在WILL的帶領之下，相互合作接受契約申請或是已經締結契約的相關企業也被下達了18個月的業務停止命令。



持續變的更加嚴苛的行政處分

3) 處份期間的追加處分

實際上WILL在18年的12月已經被下達15個月的業務停止命令，爾後在這期間被追加了本次的行政處分。上一次的處分是針對傳直銷的部分，所以在業務停止命令期間還是可以繼續進行拜訪推銷活動的。但是當消費者廳得知該社利用這個「漏洞」進行事業後，不僅對該社傳直銷的部分下

達了業務停止命令，同時也禁止了拜訪推銷的部分，將漏洞補上了。

4) 藉由消費者安全法所提出的警示公告

消費者廳在處分的同時，根據消費者安全法發布內容為「請注意WILL可能會以WORLD INNOVATION LOVE ALL的名義進行同樣的違法行為」的警示公告。這樣通過改變公司名義繼續進行相同業務的「漏洞」也被補上。

5) 被要求公開詳細資料

另外針對消費者權益的部分，也被下達要求公開USB的營業額和租賃的金額、營運事業所獲得的收益等的指示處分。

6) 遲了一點但業務禁止命令也被發布

最近還有處分常態(幹部等級)的業務禁止命令，雖然遲了一些，但在8月6日也下達了。其中，

WILL的會長、社長被處24個月，其他相關的5間公司的社長被處18個月，可以說是相當嚴重的處分。不管如何，這次的處分內容，可以看出消費者廳不同以往的氣勢態度。

兒玉陽子給您正確的「食養」概念

我的老師 日野厚醫學博士的生涯和食養論—其②

由於戰爭的關係，1944年日野於舊制九州高等醫學專門學校(現在的久留米大)提前畢業。一方面為了避難，日野進入了同年剛設立的舊制山梨縣醫學專門學校(1947年廢校)，以醫師的身分進行研修。後于45年6月被徵兵，進駐了千葉縣內的基地。但是短短2個月後的8月，日本戰敗，日野解除徵招回到了山梨縣，輾轉縣內的診療所的勤務之後，到了甲府市的山梨縣立醫學研究所工作。

據日野「我的回想記」(以下省略為回想記)記載，與成為臨床醫生相比，他更想進行醫學研究，因此他選擇在縣內相關部門工作，爾後如願進入了研究所。

就這樣日野期盼的研究生活開始了。之後過著如他所說「我的性格是沒有辦法輕易妥協的。早上一大早開始到半夜，日復一日的研究。」(出自回想記)的生活。

日野主要致力於以風土病為人所知

的日本吸血蟲病的研究。日本吸血蟲入侵人體後，會影響肝功能等，嚴重的話可能會致死，是非常可怕的疾病。而吸血蟲病最高發的地區就是甲府盆地，日野致力於克服當地的風土病。

■致力於確立全體醫學

過著研究生活的日野，受到了東邦醫科大學的邀請。其為了研究日本吸血蟲病而實施的精密血液檢查，獲得了高評價。實際上日野到了東邦醫大之後，在血小板減少症的相關研究上獲得了成果。回想記中提到，「在血液學會上發表的報告，獲得重大的迴響。關於我所提出的資料，在國內國外都有很多人來詢問。」

這樣努力的結果，雖然令日野在1956年就取得醫學博士的稱號，但是如10幾歲的時候一樣，他患上了腎臟和肝臟等疾病。因此他對「飲食生活」變得非常敏感。

曾經為了治療過敏性腸症候群，(6月號刊中提到)日野拜了Macrobiotic(長壽法)的創始者櫻澤如一為師，可以得知日野必然會朝著其感興趣的事——「自然飲食」的方向進行研究。

但是那並不代表完完全全按照櫻澤式食養法進行食養。簡單來說，主要是因為見過因其食養法太過於嚴苛，反而對身體有害的案例，所以日野其實是站在批判的一方的。

日野不但知道民間食養法的優點，也知道其缺點所在。這時在條件允許的狀況下，以實驗為基礎，嚴格地對缺點進行檢討，思考綜合現代的營養學、醫學，還有民間的食養法和療法，就變得有必要了。

綜上所述，日野開始決定把畢生精力致力於對有益健康的新型綜合全體醫學、營養學的研究確立。



兒玉陽子

(飲食生活顧問)

前松井醫院石養內科顧問

兒玉陽子 簡歷：

1936年3月於台灣，台北市出生。

55年遭逢皮膚病，59年病發肺結核。藉東邦大學醫院的日野厚博士所指導的「日野式食養」所快癒。

其後，開始其食養研究，並自69起於公益財團法人・何野臨床醫學研究所(東京都品川區)開始進行食養指導。

78年與日野博士一起於松井醫院(東京都大田區)所設立的「食養內科」實施食養指導。

95年於同病院擔任顧問。現在則是以自由業的身分進行飲食生活的指導、啟蒙。

主要著作有「臨床營養與飲食改善指導」「不會引發過敏的離乳食」(綠書房出版)等。

日本流通產業新聞特別報導國際大會！

針對6月21~22日在美國加利福尼亞州聖地牙哥舉辦的「E8PA國際大會」，流通業界的專門報紙『日本流通產業新聞』(7月25日刊)放上兩張大大的照片進行了專門報導。在報導中，不僅提到大城會長的話「因為有許多人的人生改變，而更加的努力」。還從會員升級認定儀式和新設置的「Club2000」和「Club3000」的授予儀式的狀況，到四肢不健全的男子和各位來賓的演講等，全方位地對國際大會進行了報道。



報道國際大會的日本流通產業新聞
(7月25日刊)



SPEED

Enagic快速獎勵
踏上Enagic成功之路！

2019 9月30日 止

活動期間(9月30日為止)，直出銷售可獲得積分，用積分兌換獎金。

100分 ▶ \$100 美金
150分 ▶ \$500 美金
150分後 100分 每分 ▶ \$300 美金

介紹人可獲得積分。

(介紹人是特例分銷商也可以參加)

Anespa和UKON DD以E8PA價格購入也可以獲得積分。

※特例、解約和E付款不計

※僅限一次性付款

※獎金將在9月份後審核。

銷售商品	積分	銷售商品	積分
E8PA 黑卡	80分	SD501	40分
E8PA 白金卡	60分	SD501PT	43分
E8PA 金卡	40分	Jr II	24分
E8PA 銀卡	20分	Anespa DX	24分
E8PA 銅卡	10分	LeveLuk R	20分
E8PA 水晶卡	5分	UKON Σ	20分
K8	50分	UKON DD	10分
SUPER501	60分	UKON DD 續購	15分



2019.6月 新達成新6A

6A以上介紹

6A

- ANNETTE THOMPSON (澳洲)
- DEBORAH TAASE (澳洲)
- SAMUEL SUN (澳洲)
- THAI HUYNH #2 (澳洲)
- THI THU TRANG NGUYEN (澳洲)
- MALTZAHN ODONTOLOGIA E PROMOCÃO DE VENDAS LTDA (MAURO MALTZAHN) (巴西)
- BERNADETTE CRUZ (加拿大)
- COLLEEN PAL (加拿大)
- MARIA C. SABIDO (加拿大)
- MICHAEL FERNANDO #2 (加拿大)
- 1209241 BC LTD (加拿大)
- 1210446 BC LTD (加拿大)
- ALLYSSA DENISE ARCEO SICAM (加拿大)
- ANDREA J LAWRENCE (加拿大)
- BOYD CAMPBELL (加拿大)
- DAN HONG SHU (加拿大)
- DIMITAR DIMITROV (加拿大)
- ERMY & STEPHANE INC. (加拿大)
- FDN CADORNA INC (加拿大)
- FRANCO D PANGANIBAN (加拿大)
- JONATHAN DELA PENNA (加拿大)
- MONICA X L MURCIA #2 (加拿大)
- NANCY HUANG SUNWOO (加拿大)
- SARA LUSSIER #3 (加拿大)
- SHELLEY R HOLTE (加拿大)
- SHERRI SHAW (加拿大)
- SHYLOE C BRYANT (加拿大)
- TONG HONG XU (加拿大)
- CHRISTIAN BOMBIN MORENO (西班牙)
- EDUARDO BARCELO (西班牙)
- JACINTA HANNON (索及利亞)
- DANIEL IGBINOSA (英國)
- EDWARD WEIR (奧地利)
- INES HOFSTÄTTER #2 (德國)
- MARTINA DIECKMANN (捷克)
- MINH KHANH DANG (捷克)
- NGUYEN ANH TUAN (捷克)
- PHAM THI TU (捷克)
- PIA JEANETTE BERG MELIANE (挪威)
- ADAMESCU CALIN-GHEORGHE (羅馬尼亞)
- NORD IMOB SRL (羅馬尼亞)
- LORENZA BIANCONI MACARAIG (意大利)
- CHEN LI LI (香港)
- WONG WAI NING (香港)
- WU YAN PING (香港)
- YU HAI RONG (香港)
- YUAN PING HEALTH CO/ CHU JUN MING EDMUND (香港)
- ANNAVENI MADHULATHA (印度)
- ANUPA VOHRA (印度)
- ASHUTOSH MEHROTRA (印度)
- DUSHYANT KUMAR SAHU (印度)
- ILLA MANNIYIA (印度)
- ISHA ENTERPRISE (印度)
- RAHUL SINGH (印度)
- RAJ KUMAR BHATNAGAR (印度)
- RAMAKANT DADHICH (印度)
- RUSHABH SUDESH KALIA (印度)
- SAMIR CHANDRA ROY (印度)
- UMESH PATEL (印度)
- ADI PRIYATMOKO (印尼)
- ANDRIAN RUSLI (印尼)
- CHEPPY BURHANUDIN (印尼)
- IWASE AMELITA MAGNO (日本)
- RODRIGUEZ ARLYN SANTOS (日本)
- CHAN SI CHII (馬來西亞)
- SAMMY LACHICA GERONA (菲律賓)
- WILMER PENDORO (菲律賓)
- LEO QI XIN BRYSON (新加坡)
- SHIRLEEN FEI PING GRANDGEORGE (新加坡)
- TRAN KHANH BINH (泰國)
- BUCKET LIST BLONDE LLC #B (美國)
- DANIEL A. MILES (美國)
- KIM LE (美國)
- MARK EDWARD MESSMER (美國)
- YEN H VO (美國)
- PHILIP ANTHONY WILMOT (美國)
- SEAJO ENTERPRISES LLC (美國)

- FUKUDA SEED STORE INC #2 (美國)
- AADVENTURES WITH AARON LLC #C (美國)
- AARON DODSON (美國)
- BUSINESS INVESTMENT GROUP INC (美國)
- GREGORY DUKE (美國)
- MILAGROS V LEDESMA (美國)
- NICOLE E DODSON (美國)
- SNEAKS ALLIANCE INC (美國)
- DINH T NGUYEN (美國)
- ILYA BADALOV (美國)
- MELETIS CONTRACT SERVICES INC #2 (美國)
- MUI KIM HOANG (美國)
- ROBELISA N. SISTOSO (美國)
- RUBIN KAYLYAKOV (美國)
- GALINA Y. DERNOVAYA (美國)

6A2

- HTPHARM PTY LTD (澳洲)
- ADIENE BORGES CAMPOS ME (巴西)
- AMELITA HERBITO #2 (加拿大)
- EGG GLOBAL HOLDINGS LTD. #2 (加拿大)
- ENEDELEME CANTABRIA S.L. (西班牙)
- ALEXSANDRA GORDON (英國)
- RUUF KANGEN SRL (羅馬尼亞)
- FU RONG JIA (香港)
- UNITED STARS INTERNATIONAL CO LTD/ CHENG KAI (香港)
- RAMESH ANNAVENI (印度)
- SANDEEP PATHAK (印度)
- SANTOSH KUMAR MAHANTY (印度)
- ISHA ENTERPRISE (印度)
- SAMPIA LIE (印尼)
- SHIRLEEN GRANDGEORGE (新加坡)
- KETMANY VONGSAPHAY (美國)
- GOLDIE GOOSE LLC (美國)

6A2-2

- SAMUEL GUILHERME DA SILVA (巴西)
- KWU CORPORATION LTD (加拿大)
- MICHELLE ARCEO SUCCESS MARKETING INC. (加拿大)
- JANETE FUMIE KUGA #2 (葡萄牙)
- FIRMA AGNES INES HOFSTÄTTER (奧地利)
- CIOBANU RALUCA (羅馬尼亞)
- SHAILENDRA TIWARI (印度)
- AMIT PATOLYA (印度)
- FREEDOM CAPITAL INVESTMENT SOLUTIONS LLC (美國)

6A2-3

- SUDESH RAVI MALIK (印度)
- UP ENTERPRISES (印度)